



Directeur (trice) des ventes végétales

En affaires depuis 45 ans à Louiseville, Frigon est en croissance constante. Sa mission consiste à offrir des produits et services agricoles qui surpassent les attentes de ses clients et qui contribuent à la réussite de tous ses partenaires, dans une atmosphère de respect, de collaboration et d'humour. Dans le but d'augmenter sa part de marché, l'entreprise est à la recherche d'un directeur/directrice des ventes pour le secteur végétal dans Lanaudière et la Mauricie.

Responsabilités

Le Directeur (trice) des ventes sera responsable de l'encadrement et du développement du département des ventes en végétales. Cette personne fera aussi partie du comité de direction de Frigon.

Le tout consiste à :

- Planifier et diriger les activités reliées à la promotion, au marketing et au développement des ventes.
- Recruter et former de nouveaux représentants des ventes
- Développer la clientèle.
- S'impliquer dans la gestion des pesticides et des semences
- Faire le suivi de certains comptes clients majeures.

Exigences

Etre passionné par les cultures végétales, avoir une connaissance du secteur horticole est un atout, avoir le goût d'apprendre et d'accroître ses connaissances. Doit avoir des aptitudes à la planification et à l'organisation du travail. Toute formation pertinente reliée à l'emploi jumelé à 5 ans d'expérience est obligatoire. Le candidat doit être un technologue professionnel en règle de l'Ordre des technologues professionnels du Québec et détenir son permis d'exercice.

Conditions

Il s'agit d'un poste temps plein et permanent. Cependant, l'employé doit être disponible pour répondre à des appels en dehors des heures normales de travail. Salaire et vacances à discuter.

Pour obtenir plus de renseignement ou envoyer votre cv, contactez Remi Frigon

remif@frigoninc.com ou 819 697-5011